

RECRUTEMENT, MANAGEMENT D'ÉQUIPE ET GESTION

Atteignez vos objectifs grâce à un coaching sur mesure !

OBJECTIFS

- **Apprendre** à s'adapter
- **Anticiper** le marché
- **Gérer** son entreprise en période de crise

PROGRAMME

- **Audit du modèle économique de l'entreprise** (swot des centres de profits)
- **Identification des axes de développement attendus et objectifs**
- **Plan de croissance en fonction des besoins identifiés**
 - Par le recrutement et l'intégration de talents
 - Par plans d'action concrets et efficaces
- **Plan de croissance du CA et de la rentabilité par :**
 - Production pérenne des équipes
 - Production rapide des nouveaux collaborateurs
 - Gestion des équipes par la formation et la responsabilisation
 - Notoriété et crédibilité

NIVEAU & PUBLIC

Ce coaching s'adresse aux dirigeants de tout type de structure du secteur immobilier.

FORMAT

16h d'accompagnement

1^{er} rendez-vous d'une demi-journée en présentiel puis 1 heure/mois

INTERVENANTS

Des experts chevronnés à votre service :

L'animation de ce programme de coaching est confiée à des experts de l'immobilier exerçant depuis de nombreuses années tant que dirigeant et manager d'agences. Spécialisés dans l'audit et le coaching, leur expérience au service de la croissance des entreprises leur permet de comprendre l'ensemble de vos enjeux.

ÉCOLE SUPÉRIEURE DE L'IMMOBILIER

20 ter rue de Bezons
92415 COURBEVOIE
CEDEX
www.groupe-esi.fr

CONTACT

Tél. : 01 71 06 30 30
Mail : fcontinue@fnaim.fr

